

参加料  
無料

～知らなきゃ損！～

## 営業お助け 新規開拓ツール活用ウェビナー

こんな方におすすめです！

- ・新規顧客の開拓をしたい方
- ・営業を効率化したい方
- ・営業に時間がかけれない方
- ・営業人材の確保に困っている方
- ・営業リストが不足している方

次世代経営コンサルティング会社の(株)フォーバルさまのご協力のもと、令和時代における新規顧客開拓を成功に導くための具体的なアプローチ方法についてウェビナーを開催いたします。

日 時：2022年 11月 15日 (火) 10:30～11:30

開催方法：オンライン配信 お申込み者には事前に視聴方法をご案内いたします

参加費：無料 申込締切日：11月11日 (金)

定 員：100名 (先着) ※定員に達した場合はご連絡いたします

申込方法：FAX又はメールにて必要事項をご記入の上お申込み下さい

講師：山本 貴大 (株)フォーバル 経営コンサルタント)

2016年に株式会社フォーバルに新卒で入社。新規開拓営業で新人の中で全国3位の成績を収める。その後最年少で次世代経営コンサルティングプロジェクト、正規コンサルタントに就任し、現在は事業化されたコンサルティング部門の全国15名の中の一人のコンサルタントとして従事。9社のコンサルティング業務と兼任で、SDGsプロジェクトメンバーとしての活動に従事しています。

セミナー申込用紙 【申込締切日11月11日 金曜日】

関西ファッション連合宛

FAX:06-6228-6540

会社名 TEL

	氏 名	部署・役職	メールアドレス
1			
2			

◆お問い合わせ 関西ファッション連合 清水 電話：06-6228-6525 FAX：06-6228-6540

Mail：shimizu@kanfa720.com